

## Socios clave



## Actividades clave



Nuestra solución es una aplicación móvil, que permite las siguientes funcionalidades:

- mostrar noticias institucionales de la empresa.
- que cualquier miembro de la organización lance un anuncio hacia toda la empresa o parte de ella. (anuncios segmentados por ubicación o cargo). Los anuncios pueden incluir multimedia o encuestas.
- que cualquier miembro de la organización pueda iniciar una consulta hacia un área determinada de la empresa.
- que los colaboradores puedan completar formularios previamente creados por la empresa.
- una agenda navegable en donde aparecen todos los colaboradores de la empresa.
- que cada colaborador tenga su propio perfil para cargar su información personal y profesional.
- que los colaboradores se puedan reconocer entre ellos por acciones alineadas a los valores culturales de la empresa.

## Propuestas de valor



- Reemplazar los métodos convencionales de resolución de formularios físicos por digitales.
- Brindar data valiosa sobre el comportamiento de los colaboradores a la empresa para poder tomar mejores decisiones.
- Fortalecer la cultura de la empresa.
- Generar un ambiente de trabajo más comprometido y con mejor comunicación.
- Humand se integra con los sistemas que la empresa ya usa para lograr un Single sign-on.
- Generar vínculos entre los colaboradores ahora que están mejor conectados.
- Medir el clima de la empresa a través de las encuestas.

## Relaciones con clientes



## Segmentos de cliente



Empresas u organizaciones que tienen más de 500 empleados distribuidos que no trabajan desde un escritorio. Este tipo de empleados necesita soluciones de la empresa en su teléfono móvil.

## Estructura de costes

La estructura de costes de nuestro sistema se compone de los siguientes elementos:

El precio de cada licencia se compone de los siguientes elementos:

## Fuentes de ingresos



Modelo SaaS (Software as a Service). Las empresas que decidan implementar nuestro sistema, deberán pagar 3 USD por usuario por mes. Este precio será negociable en base a la cantidad de licencias que se contraten (al menos 500) y duración del contrato.